

**TEAM
FRANCE**
— EXPORT —

Opéré par



**CCI INTERNATIONAL
GRAND EST**

Le monde est un menu d'opportunités



PROGRAMME RÉGIONAL EXPORT GRAND EST 2026



Business Support on Your Doorstep

La Région
Grand Est

Hit your target



Make a big impact
with your small business

Un service des CCI



Business Support on Your Doorstep



enterprise
europe
network

www.een-estdefrance.fr



PROGRAMME RÉGIONAL EXPORT GRAND EST 2026

Le monde est un menu d'opportunités

Donnez-vous les moyens d'exporter :
découvrez notre programme !

La Team France Export est une alliance qui réunit les trois partenaires Business France, Bpifrance, CCI France, sous l'égide des Régions, et propose un guichet unique au service de l'internationalisation des entreprises.

Les Conseillers International Team France Export Grand Est vous accompagnent dans la durée en vous apportant une gamme complète de solutions qui répondent à vos besoins, à chaque étape de votre développement à l'export :

- Information
- Préparation
- Conseils accès marchés
- Prospection de marchés
- Communication
- RH : V.I.E. Volontariat International en Entreprise

Le Programme Régional Export Grand Est 2026 vous présente les actions collectives menées par la Team France Export Grand Est.

Fruit d'une coopération efficace, il est construit autour des principales filières d'activité de nos territoires. Il associe les pôles de compétitivité, grappes et groupements d'entreprises, pour faire avancer toutes les envies d'entreprendre de la Région Grand Est.

Le Programme Régional Export Grand Est est soutenu par la Région Grand Est.

Le coût des actions collectives pourrait être pris en charge à 50 % maximum pour les entreprises éligibles à l'aide régionale «Salons et missions de prospection internationale».

SOMMAIRE



Aéronautique, Spatial, Défense

P.5



Bâtiment, Infrastructures

P.5



Agroalimentaire : solide, liquide et équipements

P.6



Industrie & Cleantech

P.8



Environnement, Eau, Efficacité énergétique, Ville durable

P.10



Numérique, audiovisuel, start-ups

P.11



Santé

P.12



Ateliers Techniques Export & Réunions d'informations

P.14



Flashez le QR Code

SE FAIRE ACCOMPAGNER À L'INTERNATIONAL

Nos conseillers Team France Export sont à vos côtés pour vous préparer à une démarche export structurée, efficace et pérenne.

Nos atouts

- L'appui individualisé par un conseiller référent expérimenté, point de contact unique en région.
- L'accès à un vaste réseau unifié, organisé par filières sectorielles, basé en France et à l'étranger.
- La mise en relation avec des partenaires privés ou publics sélectionnés, au cœur de l'écosystème international, dans notre région et au-delà.

4 leviers d'action





AÉRONAUTIQUE, SPATIAL, DÉFENSE

ACTION	LIEU	CONTACT
DU 2 AU 3 SEPTEMBRE 2026		
Mission de prospection DÉFENSE en parallèle du salon MSPO	POLOGNE Kielce	Flora FOURNIER  06 86 83 46 13 f.fournier@grandest.cci.fr Aude FAUDEMER  06 45 51 90 82 a.faudemer@grandest.cci.fr Valérie MOTTI  06 42 24 60 83 v.motti@grandest.cci.fr

En collaboration avec :



BÂTIMENT, INFRASTRUCTURES

ACTION	LIEU	CONTACT
DU 31 MARS AU 2 AVRIL 2026		
Mission de prospection BÂTIMENT, INFRASTRUCTURES	MAROC Casablanca	Alexia BUISSON  06 74 84 98 85 a.buisson@grandest.cci.fr Charlie GARDILLE  06 61 30 64 78 charlie.gardille@businessfrance.fr Frédéric BOURGUIGNON  06 38 16 31 05 f.bourguignon@grandest.cci.fr

Le Maroc, un partenaire historique et stratégique, avec :

- Des relations bilatérales solides : la France est le premier investisseur étranger au Maroc, avec plus de 900 entreprises implantées.
- Une proximité géographique et culturelle : à seulement 3 heures de vol, avec une langue et des codes juridiques partagés, le Maroc facilite les échanges.
- Un marché en croissance.
- Une économie dynamique : le Maroc affiche une croissance soutenue et investit massivement dans les infrastructures, l'énergie et l'innovation.
- Un accès à l'Afrique : véritable hub vers le continent africain.



AGRO-ALIMENTAIRE : SOLIDE, LIQUIDE ET ÉQUIPEMENTS

ACTION	LIEU	CONTACT
DU 27 MARS AU 3 AVRIL 2026		
TASTIN FRANCE Vins - Champagne - Spiritueux	THAÏLANDE, VIETNAM Bangkok / Hanoï	Vincent LALUC Champagne-Ardenne 06 59 82 35 99 vincent.laluc@businessfrance.fr Alexandrine MARTINAT Alsace 06 75 52 68 07 a.martinat@grandest.cci.fr Caroline GOUJON Lorraine 06 83 30 00 38 c.goujon@grandest.cci.fr
La Thaïlande et le Vietnam comptent parmi les marchés les plus dynamiques d'Asie pour les vins et spiritueux. En Thaïlande, la consommation de vin progresse de 4 % par an et bénéficie depuis 2024 de la suppression des droits de douane sur les vins tranquilles et effervescents. Au Vietnam, les ventes de vin ont augmenté de 6 % en 2024 et devraient atteindre 23 millions de litres en 2029, soutenues par l'accord de libre-échange EVFTA qui supprimera totalement les taxes en 2027. La France, leader en valeur, bénéficie d'une image premium forte, notamment pour les champagnes et les vins blancs. Fort de ses atouts, le Grand Est avec le Champagne et les vins d'Alsace a une carte majeure à jouer sur ces marchés en pleine expansion.		
DU 3 AU 7 MAI 2026		
Mission de prospection AGROALIMENTAIRE (SOLIDE ET LIQUIDE) ET AGROTECH	CANADA	Vincent LALUC Champagne-Ardenne 06 59 82 35 99 vincent.laluc@businessfrance.fr Alexandrine MARTINAT Alsace 06 75 52 68 07 a.martinat@grandest.cci.fr Amandine PIHET Champagne-Ardenne 06 25 42 47 54 a.pihet@grandest.cci.fr Caroline GOUJON Lorraine 06 83 30 00 38 c.goujon@grandest.cci.fr
Canada : un marché clé pour les vins, produits agroalimentaires et agroéquipements ! Le Canada est l'un des 10 premiers importateurs mondiaux de vin, avec 70 % des vins consommés importés. En 2023, les ventes ont atteint 660 millions de litres (7,9 Mds CAD). Le Québec (43 %) et l'Ontario (28 %) concentrent la demande, via les monopoles SAQ et LCBO mais aussi via l'importation privée. La France reste leader en valeur, notamment pour le Champagne et les vins blancs, très recherchés pour leur image premium. Les produits agroalimentaires bénéficient des accords AECG : les importations de fromages ont dépassé 1,66 Md CAD en 2024, en hausse de +73 % depuis 2020, avec une forte demande pour les spécialités européennes. Le marché des agroéquipements pèse 102,8 Mds USD, en croissance de +4 % par an, porté par la modernisation des exploitations.		
DU 19 AU 20 MAI 2026		
Salon PLMA	PAYS-BAS Amsterdam	Alexandrine MARTINAT Alsace 06 75 52 68 07 a.martinat@grandest.cci.fr Amandine PIHET Champagne-Ardenne 06 25 42 47 54 a.pihet@grandest.cci.fr Caroline GOUJON Lorraine 06 83 30 00 38 c.goujon@grandest.cci.fr
Depuis plus de 40 ans, PLMA Amsterdam est le salon de référence sur le marché européen des marques distributeurs. Avantages de ce salon : proximité géographique, format sur 2 jours, attractivité internationale... Chiffres clés : 500 exposants sur près de 42 000 m² d'exposition, provenant de 70 pays, plus de 14 000 acheteurs et visiteurs provenant de 120 pays. Le salon rassemble détaillants et fabricants pour les aider à trouver de nouveaux produits, à nouer de nouveaux contacts et à découvrir de nouvelles idées.		



AGRO-ALIMENTAIRE : SOLIDE, LIQUIDE ET ÉQUIPEMENTS

ACTION	LIEU	CONTACT
DU 21 AU 24 SEPTEMBRE 2026		
TASTIN FRANCE Vins - Champagne - Spiritueux	ESTONIE / LETTONIE / LITUANIE Tallinn / Riga / Vilnius	Alexandrine MARTINAT  06 75 52 68 07 a.martinat@grandest.cci.fr Vincent LALUC  06 59 82 35 99 vincent.laluc@businessfrance.fr Caroline GOUJON  06 83 30 00 38 c.goujon@grandest.cci.fr

DU 21 AU 28 NOVEMBRE 2026

Mission de prospection **RENCONTRES ACHETEURS AGROALIMENTAIRE (SOLIDE) ET AGROTECH**

EMIRATS ARABES UNIS /
ARABIE SAOUDITE
Dubai / Riyad

Mission de prospection au Moyen-Orient : développez votre activité sur deux marchés stratégiques, Émirats Arabes Unis et Arabie Saoudite, en pleine expansion et fortement demandeurs de produits et équipements agroalimentaires français. Profitez de la réputation premium de l'offre française, du dynamisme du tourisme, de la montée en gamme de la consommation et des vastes programmes d'investissements pour saisir de nouvelles opportunités à fort potentiel.

Alexandrine MARTINAT 
06 75 52 68 07
a.martinat@grandest.cci.fr
Amandine PIHET 
06 25 42 47 54
a.pihet@grandest.cci.fr
Caroline GOUJON 
06 83 30 00 38
c.goujon@grandest.cci.fr

En collaboration avec :





INDUSTRIE & CLEANTECH

ACTION	LIEU	CONTACT
DU 5 AU 6 MAI 2026		
Mission de prospection En parallèle du Salon PRSE AMSTERDAM	PAYS-BAS Amsterdam	Flora FOURNIER  06 86 83 46 13 f.fournier@grandest.cci.fr Céline POTRON  06 48 77 04 03 c.potron@grandest.cci.fr Caroline GOUJON  06 83 30 00 38 c.goujon@grandest.cci.fr

Cette mission se déroulera à l'occasion du Salon Plastic Recyclage Show Europe, rendez-vous incontournable pour les professionnels du secteur du recyclage des plastiques. Il présente les dernières avancées en matière de technologies et de pratique de recyclage. Cette mission vous permettra de vous tenir informé des nouvelles tendances, de rencontrer de futurs clients et de renforcer votre réseau.

DU 17 AU 20 NOVEMBRE 2026

Salon FORMNEXT

ALLEMAGNE
Francfort

Le salon FORMNEXT à Francfort est la parfaite occasion de rencontrer des acteurs tant allemands, qu'européens ou internationaux, et de découvrir les dernières techniques de fabrication additive ainsi que les nouveaux secteurs d'application. Le marché mondial de la fabrication additive et de l'impression 3D est en pleine croissance. En effet si la taille du marché était de 16,83 milliards USD en 2023, elle devrait atteindre 44 milliards USD d'ici à 2027, soit un taux annuel de croissance de 21 % sur la période 2021 - 2027 (cabinet Research & Markets). Par ailleurs, l'Allemagne est le leader européen du secteur et dispose d'environ 10 % du parc mondial d'équipements industriels de la fabrication additive.

Caroline GOUJON 
06 83 30 00 38
c.goujon@grandest.cci.fr

Flora FOURNIER 
06 86 83 46 13
f.fournier@grandest.cci.fr

Céline POTRON 
06 48 77 04 03
c.potron@grandest.cci.fr





DU 27 NOVEMBRE AU 2 DÉCEMBRE 2026

**Mission de prospection
FRENCH MINING DAYS
CÔTE D'IVOIRE / GUINÉE
à l'occasion du salon SIREXE**

CÔTE D'IVOIRE / GUINÉE
Abidjan / Conakry

Tony BOUYER 

06 78 58 35 10

t.bouyer@grandest.cci.fr

Aude FAUDEMER 

06 45 51 90 82

a.faudemer@grandest.cci.fr

Emmanuelle ARNOULD 

06 38 16 30 96

e.arnould@grandest.cci.fr

Participez à la 2^{ème} édition du Salon International Minier SIREXE à Abidjan, puis prolongez votre mission en Guinée : deux marchés stratégiques dans le secteur minier, une seule dynamique de croissance.

La Côte d'Ivoire, avec une production d'or de 58 tonnes en 2024 et une volonté politique forte, s'impose comme un acteur minier majeur en Afrique de l'Ouest. Le succès de la première édition de SIREXE (320 exposants, 2 200 professionnels, 6 Mds € de contrats signés) confirme l'ambition du pays. La Guinée, quant à elle, détient les plus grandes réserves mondiales de bauxite et de fer, avec des projets structurants comme Simandou (18,5 Mds €) et plusieurs raffineries en développement.

Dans ce contexte, les French Mining Days vous propose un format agile et efficace :

- Présence sur un espace France au cœur du salon, pour maximiser les rendez-vous d'affaires.
- Des rencontres ciblées avec les acteurs clés du secteur minier, des carrières et de la cimenterie.
- Une extension de mission en Guinée pour poursuivre les échanges et explorer les opportunités locales.

Cette mission est organisée en partenariat avec les ministères des Mines, les Chambres des Mines de Côte d'Ivoire et de Guinée, le Club Abidjan Ville Durable et l'Association des cimentiers de Côte d'Ivoire.

Rejoignez une dynamique collective pour valoriser votre expertise, favoriser des partenariats avec les acteurs clés de la région et vous développer dans ces marchés miniers d'ampleur.

En collaboration avec :





ENVIRONNEMENT, EAU, EFFICACITÉ ÉNERGÉTIQUE, VILLE DURABLE

ACTION	LIEU	CONTACT
DU 31 MARS AU 2 AVRIL 2026		
Mission de prospection ENVIRONNEMENT, ENERGIE, SMART CITY	MAROC Casablanca	Tony BOUYER  06 78 58 35 10 t.bouyer@grandest.cci.fr Céline POTRON  06 48 77 04 03 c.potron@grandest.cci.fr Caroline GOUJON  06 83 30 00 38 c.goujon@grandest.cci.fr
Le Maroc, un partenaire historique et stratégique, avec : • Des relations bilatérales solides : la France est le premier investisseur étranger au Maroc, avec plus de 900 entreprises implantées. • Une proximité géographique et culturelle : à seulement 3 heures de vol, avec une langue et des codes juridiques partagés, le Maroc facilite les échanges. • Un marché en croissance. • Une économie dynamique : le Maroc affiche une croissance soutenue et investit massivement dans les infrastructures, l'énergie et l'innovation. • Un accès à l'Afrique : véritable hub vers le continent africain.		
DU 4 AU 7 MAI 2026		
Salon IFAT	ALLEMAGNE Munich	Tony BOUYER  06 78 58 35 10 t.bouyer@grandest.cci.fr Céline POTRON  06 48 77 04 03 c.potron@grandest.cci.fr Caroline GOUJON  06 83 30 00 38 c.goujon@grandest.cci.fr
Salon leader mondial de l'eau, du traitement des eaux, de la gestion des déchets et des matières premières, IFAT est un véritable moteur du développement des technologies environnementales de haute qualité. Depuis plus de 50 ans, IFAT est le rendez-vous historique incontournable du secteur et rassemble tous les deux ans les décideurs et acteurs mondiaux de la branche (3 200 exposants issus de 60 pays ; 142 000 visiteurs issus de 170 pays). Exposez vos solutions environnementales sur l'espace collectif Grand Est au sein du Pavillon France (Hall Eau et Hall Déchets) et rencontrez vos clients et prospects. Bénéficiez d'un accompagnement spécifique à la filière de l'eau organisé par le Pôle Aquanova.		

En collaboration avec :





NUMÉRIQUE, AUDIOVISUEL, START-UPS

ACTION	LIEU	CONTACT
DU 7 AU 9 AVRIL 2026		
Salon GITEK AFRICA GITEK AFRICA est le plus grand salon Tech & Startups en Afrique. Les chiffres de la troisième édition : 50 000 visiteurs, 1 800 exposants, 130 pays représentés, 400 investisseurs mondiaux, 650 délégations ministérielles, des conférenciers internationaux et inspirants. Exposez sur GITEK AFRICA est une formidable opportunité pour présenter vos solutions à vos futurs clients et partenaires venus de toute l'Afrique francophone et anglophone. Positionnez-vous sur ce salon et prenez part à la croissance fulgurante de la Tech en Afrique !	MAROC Marrakech	Valérie MOTTI  06 42 24 60 83 v.motti@grandest.cci.fr Alexia BUISSON  06 74 84 98 85 a.buisson@grandest.cci.fr Céline POTRON  06 48 77 04 03 c.potron@grandest.cci.fr
DU 21 AU 23 AVRIL 2026		
Mission de prospection en parallèle du RETAIL TECHNOLOGY SHOW CCI International Grand Est et ses partenaires vous invitent à plonger au cœur du 1 ^{er} marché e-commerce européen et du 2 ^{ème} marché mondial du retail en participant au Retail Technology Show, salon incontournable des solutions Retail, E-commerce et Fintech. Durant 3 jours, découvrez les tendances du marché britannique, rencontrez les acteurs clés du secteur et exposez vos solutions sur l'Espace France. Une opportunité unique pour capter l'innovation, développer vos affaires et accélérer votre présence sur l'un des marchés les plus avancés au monde.	ROYAUME-UNI Londres	Céline POTRON  06 48 77 04 03 c.potron@grandest.cci.fr Alexia BUISSON  06 74 84 98 85 a.buisson@grandest.cci.fr Valérie MOTTI  06 42 24 60 83 v.motti@grandest.cci.fr

En collaboration avec :





SANTÉ

ACTION	LIEU	CONTACT
DU 9 AU 12 FÉVRIER 2026		
Salon WHX DUBAÏ World Health Expo Dubaï (anciennement Arab Health) est le salon incontournable de la santé sur le Proche et Moyen-Orient. En 2025, il a accueilli 4 000 exposants de 193 pays, et 68 000 visiteurs professionnels. C'est un salon majeur qui se développe. Dans le cadre de la Team France Export, CCI International Grand Est en partenariat avec BioValley France et avec le soutien de la Région Grand Est, vous proposez d'exposer votre savoir-faire sur le Pavillon France de World Health Expo Dubaï.	EMIRATS ARABES UNIS DUBAÏ	Emmanuel BUTZ  06 75 52 03 71 e.butz@grandest.cci.fr Amandine PIHET  06 25 42 47 54 a.pihet@grandest.cci.fr Valérie MOTTI  06 42 24 60 83 v.motti@grandest.cci.fr
DU 22 AU 25 JUIN 2026		
Salon BIO INTERNATIONAL CONVENTION BIO INTERNATIONAL CONVENTION est la plus importante convention d'affaires mondiale de l'industrie pharmaceutique et des biotechnologies. L'édition 2026 rassemblera les professionnels et leaders mondiaux du secteur. Au programme : Rendez-vous BtoB, sessions de networking, conférences animées par des experts, actions de communication sur la délégation française, espace Grand Est sur le Pavillon France... Avec plus de 20 000 participants venus de 70 pays, BIO US est le rendez-vous incontournable pour rencontrer vos futurs clients, identifier de nouveaux partenaires et gagner en notoriété sur la scène internationale !	ETATS-UNIS SAN DIEGO	Valérie MOTTI  06 42 24 60 83 v.motti@grandest.cci.fr Emmanuel BUTZ  06 75 52 03 71 e.butz@grandest.cci.fr Amandine PIHET  06 25 42 47 54 a.pihet@grandest.cci.fr

En collaboration avec :





Pour mener à bien votre projet export, une solution gagnante :

le MODULE EXPORT



Suis-je éligible ? Quels bénéfices pour mon entreprise ?



CA export $\leq$ 20 %

MODULE EXPORT PRIMO

CONSTRUIRE mon schéma de développement export

Diagnostic export : Photographie des forces et axes d'amélioration de mon activité

Ciblage marché : Identifier deux marchés à potentiel

Point conseil marché : Développer ma connaissance du marché grâce à un expert sectoriel du pays

Plan d'action & budget : Feuille de route, coût des actions et financements

7 606 € HT

100 % Pris en charge par la Région et le FEDER

CA export $>$ 20 %

MODULE EXPORT CONFIRMÉ

ACCÉLÉRER mon développement export

Point de maturité export : Photographie de mon activité export et recommandations pour conquérir de nouveaux marchés

Priorisation marché (en option) : Identifier un marché à potentiel

Point conseil marché : Développer ma connaissance du marché grâce à un expert sectoriel du pays

Plan d'action & budget : Feuille de route, coût des actions et financements

5 662 € HT (avec priorisation marché)

3 327 € HT (sans priorisation marché)

100 % Pris en charge par la Région et le FEDER

#2 RENFORCER

mes compétences et celles de mon équipe



Coaching : Un pool d'experts et de coaches intervenant sur 4 thématiques :

- Stratégie ou Développement commercial - Juridique
- Administration des ventes - Réglementaire

3 803 € HT

50 % Pris en charge par la Région et le FEDER



Coaching (en option) : Un pool d'experts et de coaches intervenant sur 2 thématiques

- prioritaires** :
- Eclairage réglementaire
 - Performance ADV
 - Stratégie
 - Prospective
 - Juridique
 - Information décisionnelle

3 038 € HT

50 % Pris en charge par la Région et le FEDER

et / ou

Une action de projection :

Mission de prospection pour rencontrer des clients et / ou partenaires potentiels sur le marché cible
(sur devis, dépenses éligibles max 6 187 € /HT)



#3 FINANCER mon développement export

Chèque export
10 000 € d'aide pour lancer les premières actions à l'export + 5 000 € supplémentaires, si recrutement V.I.E
50 % Pris en charge par la Région et le FEDER

Outils de financement Bpifrance

CONTACT



module-export@grandest.cci.fr



ATELIERS TECHNIQUES EXPORT & RÉUNIONS D'INFORMATIONS VISIO-CONFÉRENCE

THÉMATIQUE	DATE	COÛT TTC par participant
PROGRAMME PRÉVISIONNEL 2026		
FACTURATION ÉLECTRONIQUE : CONTEXTE, ENJEUX FISCAUX ET OPÉRATIONNELS IMPACTS SUR VOTRE ACTIVITÉ À L'INTERNATIONAL Partenaires / Intervenants : Expert en fiscalité réseau EEN – Société prestataire agréée experte en intégration de données BtoB / EDI / E-facturation	Février	90,00 €
SÉCURISEZ VOS CONTRATS COMMERCIAUX À L'INTERNATIONAL Partenaires / Intervenants : Réseau EEN – Juristes en droit des contrats internationaux	Mars	90,00 €
PANORAMA DES MOYENS DE PAIEMENT À L'INTERNATIONAL : FOCUS – UTILISER LE CRÉDOC À BON ESCIENT ! Partenaires / Intervenants : Organisme bancaire expert à l' international	Avril	90,00 €
MAÎTRISER LE FONCTIONNEMENT DE LA TVA EN COMMERCE INTERNATIONAL Partenaires / Intervenants : Expert en fiscalité	Mai	90,00 €
Réunion d'information RENCONTRES DOUANE – ENTREPRISES : ACTUALITÉ 2026 : DELTA IE, EXPORT USA Partenaires / Intervenants : Directions régionales des douanes du Grand Est	Mai	Gratuit
INSPECTION ET CONTRÔLE DE CONFORMITÉ À L'EXPORT : LES ASPECTS RÉGLEMENTAIRES À MAÎTRISER Partenaires / Intervenants : Organisme d'inspection et de certification	Juin	90,00 €
LA RÉGLEMENTATION DES OPÉRATIONS INTRA-COMMUNAUTAIRES : NOUVELLES OBLIGATIONS DOUANIÈRES ET FISCALES (EMEBI- ERTVA) Partenaires / Intervenants : Experts en droit douanier et fiscalité	Septembre	90,00 €



THÉMATIQUE

DATE

COÛT TTC
par participant

PROGRAMME PRÉVISIONNEL 2026 suite

PROTECTION DE VOS TITRES DE PROPRIÉTÉ INDUSTRIELLE À L'INTERNATIONAL (MARQUES, BREVETS) : COMMENT FAIRE ? Partenaires / Intervenants : INPI	Octobre	90,00 €
LES INCOTERMS : UN VÉRITABLE ENJEU STRATÉGIQUE Partenaires / Intervenants : Cabinet de conseil spécialisé en Incoterms et logistique	Octobre	90,00 €
SÉCURISER LA GESTION DE SES OPÉRATIONS TRIANGULAIRES OU CROSS-TRADE - DOUANE ET FISCALITÉ Partenaires / Intervenants : Avocat spécialisé en commerce international	Novembre	90,00 €
Réunion d'information CHANTIERS TEMPORAIRES FRONTALIERS : ALLEMAGNE- BELGIQUE-LUXEMBOURG QUELLES OBLIGATIONS SOCIALES, FISCALES ET DOUANIÈRES POUR LES ENTREPRISES ? Partenaires / Intervenants : Réseau EEN / EURES	Décembre	Gratuit
Participez à 5 ateliers pour 360 Euros TTC = 1 atelier GRATUIT Nous contacter pour recevoir l'offre promotionnelle		
COORDINATRICE GRAND EST		
Marie-France DANIEL mf.daniel@grandest.cci.fr T. 06 77 94 78 00		



Business Support on Your Doorstep



Augmentez vos chances
de réussite à l'international

TEAM
FRANCE
— EXPORT —

Opéré par



CCI INTERNATIONAL
GRAND EST



Business Support on Your Doorstep



Mon Coach Export

*Bénéficiez d'un accompagnement
personnalisé avec notre pool
d'experts et de coaches*

Thématiques :

Administration des ventes
Développement commercial
Réglementaire
Juridique
Prospective
Performance ADV
Eclairage Réglementaire
Information décisionnelle
Stratégie

Contact : Guênaël COLAS-CADOREL +33 6 46 40 76 17
g.colas-cadorel@grandest.cci.fr



Besoin d'un conseil, contactez cciinternational@grandest.cci.fr

● Une gamme complète de solutions pour réussir à l'international

S'informer

- Infos et conseils réglementaires export
- Ateliers export
- Les Journées de l'International
- Newsletters International et Réglementaire



Acquérir des compétences

- Formations aux techniques du commerce international
- Coaching



Se structurer / se préparer

- Diagnostic export
- Ciblage marchés
- Plan d'action export
- Éclairage réglementaire
- Contrats - CGV/CGA export
- Check-up réglementaire
- Conformité des produits mis sur le marché européen (marquage CE et REACH)
- Conformité juridique d'un site de vente en ligne



Financer son projet export

- Aide au montage d'un dossier de financement



Gagner en notoriété à l'international

- Relations presse à l'international
- Communication digitale



Prospecter des marchés

- Point Conseil Marché
- Programme Régional Export Grand Est : participation à un salon professionnel / mission de prospection commerciale
- Rencontres BtoB



Renforcer sa présence à l'étranger

- Recrutement : V.I.E. (Volontariat International en Entreprise) / Commercial à temps partagé
- Implantation (domiciliation, création de filiale, hébergement, rachat d'entreprise)



Développer son réseau

- Clubs export
- Événements de réseautage



TEAM
FRANCE
EXPORT

Opéré par



CCI INTERNATIONAL
GRAND EST

EEN : Enterprise Europe Network
CCIFI : CCI France International
OSCI : Opérateurs Spécialisés du
Commerce International

bluebiz

Conçu pour les entreprises

Le programme de fidélité gratuit dédié aux entreprises



De nombreux autres avantages pour vous et vos collègues !
► Rejoignez bluebiz dès aujourd'hui !

AIRFRANCE 

KLM 

 transavia

 DELTA 

Une équipe de proximité



Pour vos projets de développement international,
l'équipe **Team France Export / CCI International Grand Est**
est à votre écoute.



Contactez nos conseillers !
Tél. 03 88 76 42 12



www.teamfrance-export.fr/grandest



www.cci-international-grandest.com

FAIRE AVANCER TOUTES LES ENVIES D'ENTREPRENDRE