

# PARCOURS Be EST Export

## L'EXPORT, UN ATOUT POUR LE DÉVELOPPEMENT DE VOTRE ENTREPRISE

**Prêt à tenter un développement à l'international ?  
À la recherche d'opportunités d'affaires sur de nouveaux marchés ?**

**Le parcours Be EST Export « Diagnostic export et accompagnement  
au ciblage de marchés prioritaires » est fait pour vous !**

### Pour qui ?

- ▶ Votre société est **immatriculée dans le Grand Est**
- ▶ Vous êtes une **entreprise primo-exportatrice**, réalisant **moins de 20 % de votre chiffre d'affaires à l'export**
- ▶ Vous exportez déjà, mais vous souhaitez consolider **votre démarche export sur des zones que vous n'avez pas encore explorées**
- ▶ Vous souhaitez faire de **l'export votre levier de compétitivité et de croissance**, par l'accompagnement d'un **expert privé premium**
- ▶ Vous souhaitez **structurer et optimiser** votre **développement à l'international**
- ▶ Vous êtes prêt à **co-construire votre stratégie** avec un expert

**Vous pouvez bénéficier du programme sur-mesure mis en place par la Région.**

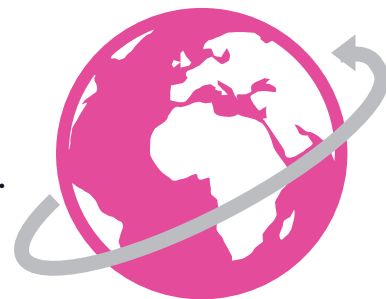
### Pour quel accompagnement ?

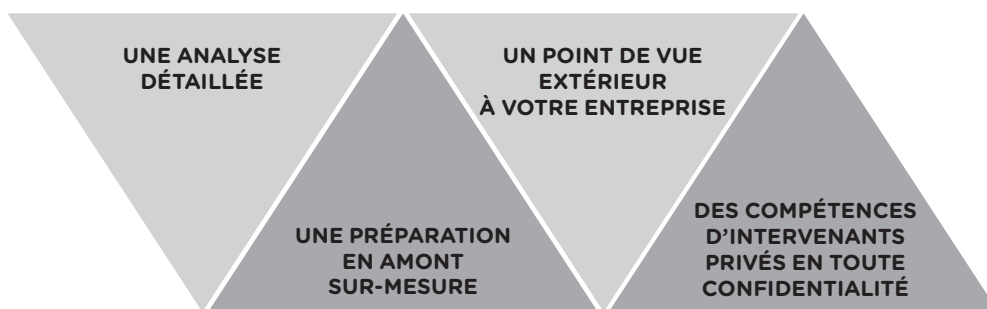
**Accompagné par un expert privé spécialisé**, ce programme vous permettra :

- ▶ **d'évaluer votre capacité à vous développer à l'export**, la pertinence de votre offre à l'international et votre degré de compétitivité sur les marchés identifiés,
- ▶ **d'identifier les actions et moyens** nécessaires pour vous positionner de manière efficace sur les marchés étrangers,
- ▶ de **sélectionner de** manière optimale **les premiers marchés** à travailler pour vos produits (2 à 3 maximum), avec un **plan d'actions export personnalisé**.

Participer au **Parcours Be EST Export**, c'est s'inscrire dans une démarche ambitieuse au service du **développement de votre entreprise à l'international**. Vous bénéficiez :

- ▶ de la réalisation d'un **diagnostic export**
- ▶ et d'un **plan d'actions** pragmatique.





Cette prestation de conseil et d'accompagnement de qualité à l'export est **intégralement prise en charge par la Région Grand Est**. A titre d'information, cette prestation individuelle représente une valeur de 8 220 €.

En contrepartie, une forte implication de votre part est attendue, avec l'engagement d'aller au bout de la démarche.

## Le parcours Be EST Export se déroule en deux phases :

**1- Un diagnostic export** complet réalisé au sein de votre entreprise (1,5 jour), dans le cadre d'entretiens avec le consultant :

- ▶ sur les thématiques internes (RH, produit, offre, production...),
- ▶ et externes (cibles, marchés, concurrence...), moyens financiers, projet export, restitution et premières recommandations.

**2- L'accompagnement au ciblage de marchés prioritaires et la construction d'un business plan export** (3,5 jours dans votre entreprise) :

- ▶ état des lieux export et analyse par pays,
- ▶ ciblage (pays prioritaires, offre, prospects),
- ▶ objectifs commerciaux,
- ▶ plan d'actions par pays,
- ▶ budgétisation du plan d'actions à l'international,
- ▶ planification des actions,
- ▶ restitution.



\* Subvention plafonnée à 20 000 € par entreprise.

Pour toute information, contactez :

**Région Grand Est**

Direction de la compétitivité et de la connaissance

Service Attractivité et Internationalisation

Laurence DEVAUX : 03 87 33 60 43

export@grandest.fr

**BE EST**  
www.be-est.fr

**Grand Est**  
ALSACE CHAMPAGNE-ARDENNE LORRAINE